



پری فزیبلٹی تحقیق

(زمینی چارے کی پیداوار)



سما اینڈ میڈیم انٹرپرائزز ڈویلپمنٹ اتھارٹی

وزارت صنعت و پیداوار

حکومت پاکستان

www.smeda.org.pk

ہیڈ آفس

فورٹ فلور، بلڈنگ نمبر 3، ایوان اقبال کمپلیکس، ایئرپورٹ روڈ، لاہور۔

فون: 92 42 111 111 456

فیکس: 92 42 36304926-7

helpdesk@smeda.org.pk

ریجنل آفس بلوچستان

بگلو نمبر: 15-A، چمن ہاؤسنگ سکیم، ایئرپورٹ روڈ، کوئٹہ

ٹیلی فون: 2831623، 2831702 (081)

فیکس نمبر: 2831922 (081)

helpdesk-balochistan@smeda.org.pk

ریجنل آفس خیبر پختونخوا

گراؤنڈ فلور، ٹیٹ لائف بلڈنگ، دی مال، پشاور

ٹیلی فون: 9213046-47 (091)

فیکس نمبر: 5286908 (091)

helpdesk-khyberpakhtunkhawa@smeda.org.pk

ریجنل آفس سندھ

بحریہ کمپلیکس 2، فلور 5، ایم ٹی خان روڈ، کراچی

ٹیلی فون: 111-111-456 (021)

فیکس نمبر: 35610572 (021)

helpdesk-sindh@smeda.org.pk

ریجنل آفس پنجاب

بلڈنگ نمبر 3، فلور 3، ایوان اقبال کمپلیکس، ایئرپورٹ روڈ، لاہور

ٹیلی فون: 111-111-456 (042)

فیکس نمبر: 36304926-7 (0423)

helpdesk.punjab@smeda.org.pk

نوٹ: سمیڈا کی جانب سے وزیراعظم یوتھ بزنس لون سے متعلقہ تمام سہولیات اور معلومات مفت فراہم کی جارہی ہیں

نمبر شمار	فہرست عنوانات	صفحہ نمبر
1	اظہار التعلق	2
2	دستاویز کا مقصد	2
3	سمیڈا کا تعارف	2
4	اسکیم کا تعارف	3
5	اجمالی جائزہ	3
6	کاروبار و مصنوعات کا مختصر بیان	3
7	انتہائی قابل توجہ امور	4
8	ابتدائی و عملی استعداد	4
9	سرمایہ کاری کے لیے جغرافیائی مواقع	4
10	متوقع منڈیاں اور تجارتی علاقے	4
11	پیداواری گردش عمل (پروڈکشن پروسس فلو)	4
12	منصوبے کی کل لاگت کا خلاصہ	5
12.1	معاشی کیفیت	5
12.2	درکار سرمایہ	5
12.3	کل لاگت کاروبار	6
12.4	درکار زمین	6
12.5	مشینری و آلات	6
12.6	درکار خام مال	7
12.7	درکار افرادی قوت	7
12.8	آمدن - متوقع پیداوار اور آمدن کا جدول	8
12.9	دیگر لاگتیں	8
13	ضمیمہ جات	9
13.1	آمدن کا گوشوارہ (انکم اسٹیٹمنٹ)	9
13.2	اثاثوں اور واجبات کا گوشوارہ (بیلنس شیٹ)	10
13.3	گردش نقد کا گوشوارہ (کیش فلو)	11
13.4	سودمند انتظامی تجاویز	12
13.5	ماہرین و مشیران	13
13.6	کارآمد روابط	14
13.7	کلیدی مفروضے	15

1- اظہارِ لا تعلقی (DISCLAIMER)

یہ معلوماتی دستاویز موضوع سے متعارف کرواتی اور اس بارے میں عمومی تصور اور معلومات دیتی ہے۔ اگرچہ، اس دستاویز میں شامل مواد مختلف باوثوق ذرائع سے جمع کردہ ڈیٹا/ معلومات پر مبنی ہے، مگر اس کی بنیاد مخصوص مفروضات پر بھی ہے جو مختلف صورتوں میں مختلف ہو سکتے ہیں۔ معلومات کی درستگی یا معتبریت کے بارے میں کوئی دعوے یا یقین دہانیوں کے بغیر من و عن پیش کیا گیا ہے۔ اگرچہ اس دستاویز کی تدوین میں حد درجہ احتیاط اور توجہ برتی گئی ہے، لیکن اس میں دی گئی معلومات متعلقہ عوامل میں کسی تبدیلی کی وجہ سے فرق ہو سکتے ہیں اور اصل نتائج پیش کردہ معلومات سے خاصے مختلف ہو سکتے ہیں۔ سمدی (SMEDA)، اس کے ملازمین اور ایجنٹ اس دستاویز کی وجہ سے کی گئی کسی سرگرمی کے نتیجے میں ہونے والے کسی بھی مالی یا دیگر نقصان کے ذمہ دار نہیں۔ شامل معلومات مزید کسی پروفیشنل مشاورت کو خارج از امکان نہیں بناتی۔ اس دستاویز کے متوقع استعمال کنندگان کی حوصلہ افزائی کی جاتی ہے کہ وہ اضافی کاوش کریں اور ایک باوثوق فیصلہ کرنے کے لیے ضروری معلومات اکٹھی کریں، بشمول معلومات پر عمل کرنے کے کسی بھی فیصلے سے قبل کسی کنسلٹنٹ/ تکنیکی ماہر کے ساتھ پروفیشنل مشاورت کر لیں۔

سمدی کی جانب سے پیش کردہ خدمات کے متعلق مزید معلومات کے لیے ہماری ویب سائٹ پر رابطہ کریں: www.smeda.org.pk

2- دستاویز کا مقصد (PURPOSE OF THE DOCUMENT)

ابتدائی امکانات جانچنے کی اس سٹڈی کا بنیادی مقصد ممکنہ کاروباری افراد کو سرمایہ کاری کے لیے پروجیکٹ کی شناخت میں معاونت دینا ہے۔ پروجیکٹ کی ابتدائی جانچ سرمایہ کاری کے اہم فیصلوں کی بنیاد مہیا کر سکتی ہے اور اس مقصد کو پورا کرنے کی خاطر یہ دستاویز/ سٹڈی پروجیکٹ کا بنیادی تصور وضع کرنے، آغاز اور پروڈکشن، مارکیٹنگ، فنانس اور کاروباری انتظامات چلانے کے مختلف پہلوؤں کا احاطہ کرتی ہے۔

اس دستاویز کا مقصد ممکنہ سرمایہ کاروں کو زمینی چارے کی پیداوار اور تجارت میں سرمایہ لگانے کے لیے کاروبار کی عمومی معلومات مہیا کرنا ہے تاکہ انہیں سرمایہ کاری کے اہم فیصلوں میں مدد ملے۔

دستاویزی معلومات سے محروم یا بہت کم دستاویزی معلومات والے شعبوں کے لیے ابتدائی جائزہ رپورٹیں تیار کرنے کی ضرورت اس لیے بھی زیادہ نمایاں ہو گئی ہے کیونکہ اس قسم کی رپورٹوں سے پہلے کی ریسرچ مخصوص ٹولے، آزمائش اور خطا کے ذریعے موجودہ کاروباروں کے وضع کردہ بہترین طور طریقے اور مخصوص صنعتی طریقے آشکار کرتی ہیں جو کاروبار قائم کرنے اور کامیاب طریقے سے چلانے کے مختلف پہلوؤں میں راہنما بن گئے۔

پوری دستاویز کا بغور مطالعہ کرنے کے علاوہ آپ کو چاہیے کہ آگے بیان کیے گئے اہم پہلوؤں کا خیال رکھیں جو سرمایہ کاری کے کسی بھی فیصلے کی بنیاد ہیں۔

3- سمدی کا تعارف (INTRODUCTION OF SMEDA)

چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کی ترقی کا ادارہ (سمدی) حکومت پاکستان نے اکتوبر 1998ء میں قائم کیا تاکہ چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروباری شعبے (SME) کو ترقی دینے کے ذریعے معیشت میں نئی جان ڈالی جاسکے۔

”روزگار پیدا کرنے اور قومی آمدنی میں بڑھوتری میں معاونت“ کے جذبے کے ساتھ، SME شعبے کو ترقی دینے کے ذریعے، SMEs کی تعداد، دائرہ عمل اور مقابلہ بازی کو فروغ دینے کے ذریعے ”سمدی“ نے مخصوص شعبوں کی ریسرچ انجام دی ہے تاکہ پالیسی، فنانس تک رسائی، کاروبار کے فروغ کی خدمات، اہم اقدامات اور ادارے کی سطح پر اشتراک عمل اور نیٹ ورکنگ کے اقدامات کو شناخت کیا جاسکے۔

سرمایہ کاری کے کلیدی شعبوں میں ابتدائی تحقیقی جائزوں کی تیاری اور تشہیر سمدی کی جانب سے SME معاونت کا نشان امتیاز رہا ہے۔

ان ابتدائی تحقیقی جائزوں کے ساتھ ساتھ سمدی نے SMEs کو وسیع پیمانے پر فروغ کاروبار کی خدمات بھی پیش کی ہیں۔ ان خدمات میں ہیلپ ڈیسک سروسز کے ذریعے کاروباری راہنمائی کے علاوہ ماہرین اور کنسلٹنٹس کی نشاندہی اور ضروریات کی بنیاد پر تعمیر استعداد کے مختلف النوع پروگرام بھی شامل ہیں۔

4۔ سکیم کا تعارف (INTRODUCTION TO SCHEME)

وزیراعظم کی جانب سے نوجوانوں کے لئے قرضہ اسکیم کا اجراء نوجوان کاروباری افراد کے لئے پانچ ارب روپے کی لاگت سے وزیراعظم کی جانب سے شروع کی گئی ”چھوٹے کاروباری قرضوں کی اسکیم“ (Prime Minister's Youth Business Loan) برائے سال 2013-14ء کا مقصد نامزد کردہ مالیاتی اداروں کے ذریعے رواں سال میں ایک لاکھ افراد کو 8 فیصد مارک اپ پر قرضہ مہیا کرنا ہے اور ابتدائی طور پر کام نیشنل بینک آف پاکستان اور فرسٹ ویمن بینک لمیٹڈ کے ذریعے انجام دیا جائے گا۔ آٹھ سال تک کی معیاد کے لئے اور 10:90 تناسب کا قرضہ (Debt) اور ذاتی سرمایہ (Equity) کے ساتھ چھوٹے کاروباری قرضے پاکستان بھر میں SME مالکان کو دیئے جائیں گے جس میں پنجاب، سندھ، خیبر پختونخوا، بلوچستان، گلگت بلتستان، آزاد جموں و کشمیر اور فاٹا کو متناسب نمائندگی دی جائے گی۔

روزگار کے مواقع فراہم کرنے اور قومی آمدنی میں اضافے کے لئے چلنے والی اس اسکیم کا مقصد چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروباری شعبے کی ترقی کو یقینی بنانا ہے۔ سکیم کے تحت چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروباری شعبے میں وسعت اور مقابلے کے رجحان کے لئے حکومت ہر ممکن معاونت فراہم کر رہی ہے۔ چھوٹے اور درمیانے درجے کے کاروبار کو ترقی دینے کے ادارے SMEDA نے وزیراعظم کی ہدایت پر پچاس سے زائد شعبوں کی نشاندہی کی ہے۔ تاہم سکیم کا دائرہ کار صرف انہی پچاس قسم کے کاروبار تک محدود نہیں ہے۔ کاروباری افراد کسی بھی بہتر منصوبے کی نشاندہی کر سکتے ہیں۔ SMEDA کاروبار کی منصوبہ بندی کیلئے ہر طرح کی تکنیکی رہنمائی فراہم کر رہا ہے اور اس سلسلے میں ادارے کی ویب سائٹ www.smeda.org.pk سے استفادہ حاصل کیا جاسکتا ہے۔

5۔ اجمالی جائزہ (EXECUTIVE SUMMARY)

یہ دستاویز بڑھتی ہوئی مارکیٹ کی ضرورت پوری کرنے کی خاطر چارے کی پیداوار اور تجارت کی کمپنی میں ممکنہ سرمایہ کاری کے متعلق معلومات مہیا کرنے کی غرض سے تیار کی گئی ہے۔ چارے کا کاروبار سندھ، پنجاب، پختونخوا اور بلوچستان کے دیہی علاقوں میں کرنے کی تجویز دی جاتی ہے جہاں پانی وافر مقدار میں دستیاب ہے۔ مصنوعات میں خشک چارہ اور سبز چارہ شامل ہیں۔ مجوزہ کاروبار میں 67.5 ٹن/10 ایکڑ خشک چارہ اور 25 ٹن/10 ایکڑ سبز چارہ کی پیداوار ہوگی سال میں 6 فصلیں ہوگی اور 10 ایکڑ میں کل پیداوار 405 ٹن/سالانہ اور 150 ٹن/سالانہ خشک اور سبز چارے کی بالترتیب ہوگی۔ کل لاگت کا اندازہ 1.10 ملین روپے ہے، جس میں 0.66 ملین روپے کل مستقل لاگت اور 0.44 ملین روپے گردش سرمایہ شامل ہیں۔ لاگت کے تخمینوں کو سامنے رکھتے ہوئے اندرونی شرح منافع اور کل لاگت کی مدت واپسی بالترتیب 39 فیصد اور 3.3 سال ہے۔ مجوزہ کاروبار کیلئے ٹھکیداری کا انتظام اور غذائی اجزاء کا درست توازن انتہائی اہم پہلو ہیں۔

6 کاروبار و مصنوعات کا مختصر بیان (BRIEF DESCRIPTION OF PROJECT & PRODUCT)

جانور سبز چارہ بڑی مقدار میں کھاتے ہیں۔ چونکہ اس میں پانی کی مقدار زیادہ ہوتی ہے، لہذا جانور اسے فائدہ مند نہیں پاتے۔ الغلظہ (خشک چارہ) تھوڑی مقدار میں استعمال کیا جاتا ہے کیونکہ تیاری کے عمل میں نمی نکل جاتی ہے، لیکن جانور کے لیے غذائیت وہی رہتی ہے۔ جانوروں کے لیے خشک چارہ بہت اہمیت کا حامل ہے کیونکہ نوٹ کیا گیا ہے کہ خالی سبز چارہ جانور کی بھوک کی اشتہا کو نہیں مٹا پاتا، کیونکہ اس میں 86 فیصد سے 90 فیصد پانی کی مقدار ہوتی ہے اور صرف 10 فیصد خشک چارے سے جانور سیر حاصل خوراک حاصل کرتے ہیں۔ اور یہ بھی نوٹ کیا گیا ہے کہ کم خشک مادے کی وجہ سے چکنائی وافر مقدار میں دودھ میں شامل نہیں ہوتی۔ لہذا خشک چارہ دودھیل جانوروں کیلئے بہت ضروری ہے۔ دوم، پاکستان بھر میں سارا سال طلب قائم رہتی ہے، نیز بین الاقوامی مارکیٹ میں بھی اس کی تجارت کے نئے امکانات موجود ہیں۔

- ٹیکنالوجی: مجوزہ چارے کا پیداواری یونٹ کٹائی کی نئی اور بیلنگ کی استعمال شدہ مشینیں استعمال کرے گا۔
- جائے وقوع: چارے کی کاشت کسی بھی ایسے دیہی علاقے میں کی جاسکتی ہے جہاں پانی آسانی سے دستیاب ہو اور زمین زیادہ سے زیادہ چارہ پیدا کرنے کے لیے سازگار ہو۔
- مصنوعات: مجوزہ منصوبہ سبز اور خشک چارہ پیدا کرے گا۔

- روزگار کے مواقع: مجوزہ منصوبہ 5 افراد کو براہ راست روزگار مہیا کرے گا مالیاتی تجزیے سے پتا چلتا ہے کہ یونٹ پہلے سال سے ہی منافع بخش ہوگا
- متوقع منڈیاں: شہری اور بیشتر دیہی علاقوں کی مقامی منڈیوں کے علاوہ خشک اور کٹھوں کی شکل میں برآمدات کے لیے بھی زبردست امکانات موجود ہیں۔

7- انتہائی قابل توجہ امور (CRITICAL FACTORS)

مجوزہ منصوبہ کے مالی لحاظ سے قابل عمل ہونے کا انحصار درج ذیل عوامل پر ہے:

- قابل کاشت زمین کا چناؤ
- ٹھیکیداری کا انتظام
- پانی کی دستیابی
- غذائی اجزاء کا درست توازن قائم کرنا
- درست وقت پر کھاد ڈالنا

8- ابتدائی عملی استعداد (INSTALLED AND OPERATIONAL CAPACITIES)

چارہ اگانے اور بیچنے کے مجوزہ یونٹ کی پیداواری گنجائش ٹھیکے کی بنیاد پر 25 تا 30 ٹن فی ایکڑ ہوگی۔ فرض کیا گیا ہے کہ ٹھیکہ بیس ایکڑ اراضی کا کیا جائے گا جس میں 90 فیصد چارہ خشک اور 10 فیصد سبز حالت میں فروخت کیا جائے گا۔ نئی کے اجزاء 70 فیصد تک ہونے کے باعث خشک چارے کی کل پیداوار 67.5 ٹن سالانہ فی 10 ایکڑ (سبز چارے کا 30 فیصد) اور سبز چارے کی کل پیداوار 25 ٹن سالانہ فی 10 ایکڑ ہوگی۔ چارے کے لیے سالانہ 6 کٹ فی ایکڑ ہوں گے۔ اور 10 ایکڑ میں کل پیداوار 405 ٹن / سالانہ اور 150 ٹن / سالانہ خشک اور سبز چارے کی بلترتیب ہوگی۔

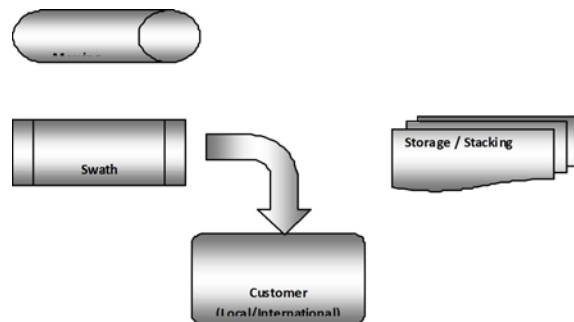
9- سرمایہ کاری کے لیے جغرافیائی مواقع (GEOGRAPHICAL POTENTIAL FOR INVESTMENT)

پاکستان ایک زری ملک ہے اور اس کی زیادہ تر آبادی زراعت کے ساتھ براہ راست تعلق رکھتی ہے۔ چنانچہ مجوزہ منصوبے کے لیے ایسی جگہ منتخب کی جائے گی جو مزدوروں کی دستیابی، سہولیات اور پیداوار کے دیگر تقاضوں کے لحاظ سے موزوں ہو۔ چارہ اگانے کا کاروبار سندھ، پنجاب، خیبر پختونخوا اور بلوچستان کے ایسے دیہی علاقوں میں کرنے کی تجویز دی جاتی ہے جہاں مناسب زمین سستے ٹھیکے پر دستیاب ہو اور پانی وافر مقدار میں موجود ہو۔

10- متوقع منڈیاں اور تجارتی علاقے (POTENTIAL TARGET MARKET)

لائوسٹاک سیکٹر میں اضافے کی وجہ سے خشک اور سبز چارے کی مانگ میں اضافہ ہوا ہے۔ لہذا زیادہ تر فروخت براہ راست فارم سے ہو جاتی ہے۔ ان پہلوؤں میں باقاعدہ اور عارضی منڈیاں، فارم ہاؤسز اور نواحی علاقے شامل ہیں جہاں لوگ مویشی، گائیں اور بھینسیں استعمال کرتے ہیں۔

11- پیداواری گردش عمل (PRODUCTION PROCESS FLOW)



12۔ منصوبہ کی کل لاگت کا خلاصہ (PROJECT COST SUMMARY)

چھوٹے کاروبار کے لیے وزیراعظم یوتھ بزنس لون سکیم کے تحت چارہ اگانے کا منصوبہ تجارتی لحاظ سے قابل عمل ہونے کا جائزہ لینے کے لیے ایک مفصل مالیاتی ماڈل تیار کیا گیا ہے۔ لاگت اور آمدنی سے متعلق مختلف امکانات اور جائزے کے نتائج اس حصہ میں مختصر اُدیئے جارہے ہیں۔ اندازے کی بنیاد پر آمدن کا گوشوارہ، اثاثوں اور واجبات کا گوشوارہ اور گردش نقد کا گوشوارہ ضمیمہ جات میں شامل کئے گئے ہیں۔

12.1۔ معاشی کیفیت (Project Economics)

اس مالیاتی ماڈل میں تمام اعداد و شمار کا حساب بیس ایکڑ اراضی کی بنیاد پر ٹھیکے پر کاشت کے مطابق لگایا گیا اور چارے کی فی ایکڑ پیداوار 25 تا 30 ٹن فرض کی گئی ہے۔ ایک سال میں چھ فصلیں ہوں گی اور سبز چارہ خشک کیے جانے پر 70 فیصد رہ جائے گا۔ مجوزہ منصوبے کے لیے 90 فیصد آمدنی خشک چارے سے ہوگی، یوں خشک چارے کی اوسط پیداوار 67.5 ٹن فی 10 ایکڑ سالانہ اور سبز چارے کی 25 ٹن فی 10 ایکڑ سالانہ ہوگی۔ نیچے دیئے گئے جدول میں اندرونی شرح منافع، کل لاگت کی مدت واپسی اور موجودہ قدر حاصل کو دکھایا گیا ہے:

جدول نمبر 1: معاشی کیفیت

مندرجات	تفصیلات
اندرونی شرح منافع	39 فیصد
کل لاگت کی مدت واپسی	3.3 سال
موجودہ قدر حاصل	2,835,685 روپے

سکیم کی منافع بخش حیثیت کا دار و مدار بہت حد تک زمین کی زرخیزی، اچھے زریعہ طور طریقوں اور پانی کی دستیابی پر ہے۔ چارے کی پیداوار کے معاملے میں یہ عوامل بہت فعال ہیں، اگر ان پر مناسب توجہ نہ دی گئی تو اس کاروبار کی رسد مہنگی اور اجتماعی طور پر متوقع طلب پوری کرنے کے قابل نہیں رہے گی۔ اسی طرح زیادہ سے زیادہ پیداوار لینے کے لیے اچھے معیار کے بیج استعمال کرنا اور زرخیز زمین کا انتخاب اس سرمایہ کاری کے لیے بہتر راہ ہوگی۔

12.2۔ درکار سرمایہ (Project Financing)

نیچے دیا گیا جدول درکار ذاتی سرمایہ اور بینک کے قرضے سے متعلق تفصیل مہیا کرتا ہے۔

جدول نمبر 2: درکار سرمایہ

مندرجات	تفصیلات
کل ذاتی سرمایہ (10 فیصد)	110,213 روپے
بینک سے قرضہ (90 فیصد)	991,913 روپے
قرضے پر سالانہ شرح منافع	8 فیصد
قرضے کی مدت واپسی	8 سال
رعائتی مدت	1 سال

12.3۔ کل لاگت کاروبار (Project Cost)

مجوزہ کاروبار کو چلانے کے لیے درج ذیل ضروری تقاضوں کی شناخت کی گئی ہے:

جدول نمبر 3: کل لاگت کاروبار

رقم (روپے)	سرمایہ کاری
	زمین (پٹے/کرائے پر)
420,000	اوزار اور آلات
60,000	عمارت/بنیادی سہولیات (دفتر)
106,000	فرنیچر اور لوازمات
80,000	ابتدائی اخراجات
666,000	کل مستقل لاگت
436,125	ابتدائی گردش سرمایہ
1,102,125	منصوبے کی کل لاگت

12.4۔ درکار زمین (Space Requirement)

چارہ دس ایکڑ زرخیز زمین پر کاشت کیا جائے گا جسے ٹھیکے پر لیا جاسکتا ہے۔ ٹریڈنگ کا انتظام بھی پراجیکٹ کی سائٹ سے کیا جائے گا۔ اس منصوبے کے لیے ہم نے درج ذیل لیز/کرائے کو فرض کیا ہے:

جدول نمبر 4: درکار زمین

مطلوبہ رقبہ	رقبہ	ماہانہ کرایہ (روپے)	سالانہ کرایہ (روپے)
ٹھیکے پر زمین	10 ایکڑ	16,667	200,000
کل کرایہ			200,000

12.5 مشینری و آلات (Tools and Equipment)

نیچے دیا گیا جدول چارے کی پیداوار کے لیے درکار مشینری اور آلات کی فہرست پیش کرتا ہے:

جدول نمبر 5: مشینری اور آلات

مندرجات	تعداد	لاگت روپے فی یونٹ	کل روپے
کٹر (لوکل)	1	120,000	120,000
بیلر (Bailer)	1	300,000	300,000
ٹریکٹر (کرائے پر، حسب ضرورت)	1		
ریکر (Raker) (کرائے پر، حسب ضرورت)	1		
کل			420,000

ان لاگوں کی بنیاد اس مفروضے پر ہے کہ ملک بھر میں چارے کا حساب کتاب رکھنے، منڈی کی رسائی اور فراہمی ایک سیٹ اپ کی ضرورت ہوگی۔

جدول نمبر 6: دفتری سامان کی لاگتیں

نوٹ: سمیڈا کی جانب سے پرائم منسٹریو تھ بزنس لون سے متعلق تمام سہولیات اور معلومات مفت فراہم کی جارہی ہیں

مندرجات	تعداد	لاگت	رقم
کمپیوٹر بمعہ یو پی ایس	1	25,000	25,000
کمپیوٹر پرنٹر	1	10,000	10,000
ٹیلی فون	1	2,000	2,000
فیکس مشین	1	10,000	10,000
یو پی ایس اور بیٹری	1	25,000	25,000
فرنچیز	حسب ضرورت	34,000	34,000
کل			106,000

12.6 - درکار خام مال (Raw Material Requirements)

جدول نمبر 7: درکار خام مال

مندرجات	پونٹ	ریٹ	روپے فی ایکڑ
بیج (کلوگرام فی ایکڑ)	10	450	4,500
کھاد	1	1,700	1,700
کیڑے مارا دویات - سپرے	1	1,000	1,000
پی پی بیگز (50 کلوگرام)	185	50,	9,250
پانی	1	1,200	1,200
لاگت فی پونٹ			17,650

12.7 - درکار افرادی قوت (Human Resource Requirement)

جدول 8: درکار افرادی قوت

مندرجات	تعداد	تنخواہ ماہانہ (روپے)	کل (روپے)
مالک	01	20,000	20,000
زمینی مزدور	04	10,000	40,000
کل عملہ	05		60,000

اوپر دیا گیا جدول بنیادی نوعیت کے چارے کی پیداوار کا کاروبار رکھنے کے لیے درکار افرادی قوت کی تفصیلات مہیا کرتا ہے۔ ملازمین کی تنخواہوں میں سالانہ 10 فیصد کا اضافہ تصور کیا گیا ہے۔

12.8۔ آمدن۔ متوقع پیداوار اور آمدن کا جدول (Revenue Generation)

اس منصوبہ میں فرض کیا گیا ہے کہ دس ایکڑ اراضی پر ایک سال میں چارے کی چھ فصلیں کاشت ہوں گی۔ کل خشک چارہ 405 ٹن (سبز چارے کا 30 فیصد) اور سبز چارہ 150 ٹن پیدا ہوگا جس سے سالانہ 25 لاکھ روپے آمدنی حاصل ہوگی۔ یہ بھی اندازہ لگایا ہے کہ 10 فیصد فروخت ادھار پر ہوگی۔

جدول 9: آمدن کی تفصیل

مصنوعات	یونٹ (ٹن فی فصل)	قیمت فروخت (روپے فی یونٹ)	پہلے سال کی پیداوار (چھ فصلیں)	پہلے سال کی فروخت سے آمدنی (روپے)
خشک چارہ (سبز چارے کا 30 فیصد)	67.5	5,500	405	2,227,500
سبز چارہ	25	2,200	150	330,000
فروخت سے کل آمدنی				2,557,500

12.9 دیگر لاگتیں (Other Costs)

کمپنی کو انتظامی کارکنوں کی جانب سے کاشت کاروں سے ملاقات کے دوروں پر ہونے والے اخراجات بھی برداشت کرنے ہوں گے۔ اندازہ ہے کہ ایک ماہ میں اوسطاً 30,000 روپے خرچ آئے گا۔

ابتدائی گردش سرمایہ اندازے کے مطابق 436,125 روپے کی رقم ابتدائی گردش سرمایہ کے طور پر چاہیے جس کی تفصیل درج ذیل جدول کے اندر موجود ہے۔

جدول نمبر 10: ابتدائی گردش سرمایہ

مندرجات	مدت (مہینے)	ماہانہ اخراجات (روپے)
مصرفات	03	72,000
تنخواہیں	03	180,000
زمین کا ٹھیکہ	03	50,000
خام مال	03	44,125
متفرق اخراجات	03	90,000
کل		436,125

13۔ ضمیمہ جات (ANNEXURES)

13.1۔ آمدن کا گوشوارہ

FODDER Production & Trading Business										
Projected Income Statement (Rs.)	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 10
Revenue	2,557,500	2,813,250	3,094,575	3,404,033	3,744,436	4,118,879	4,530,767	4,983,844	5,482,228	6,030,451
Sales on Credit	255,750	281,325	309,458	340,403	374,444	411,888	453,077	498,384	548,223	603,045
Sales on Cash	2,301,750	2,531,925	2,785,118	3,063,629	3,369,992	3,706,991	4,077,691	4,485,460	4,934,006	5,427,406
Beginning Inventory	-	33,942	35,639	37,421	39,292	41,257	43,320	45,486	47,760	50,148
Ending Inventory	33,942	35,639	37,421	39,292	41,257	43,320	45,486	47,760	50,148	52,656
Bed Debt Expenses	5,115	5,627	6,189	6,808	7,489	8,238	9,062	9,968	10,964	12,061
Net (Adjusted Sales)	2,518,443	2,805,926	3,086,604	3,395,353	3,734,982	4,108,579	4,519,540	4,971,602	5,468,876	6,015,883
Cost of Sales	1,547,000	1,634,350	1,727,068	1,825,521	1,930,107	2,041,253	2,159,421	2,285,108	2,418,850	2,561,229
Cultivation Cost	1,059,000	1,111,950	1,167,548	1,225,925	1,287,221	1,351,582	1,419,161	1,490,119	1,564,625	1,642,857
Cultivation Land Rent	200,000	220,000	242,000	266,200	292,820	322,102	354,312	389,743	428,718	471,590
Direct Utility Expense	288,000	302,400	317,529	333,396	350,066	367,569	385,948	405,245	425,507	446,783
Gross Profit	971,443	1,171,576	1,359,536	1,569,832	1,804,875	2,067,325	2,360,119	2,686,494	3,050,026	3,454,654
Gross Profit Margin	39%	42%	44%	46%	48%	50%	52%	54%	56%	57%
General Administrative & Selling Expenses										
Salaries	720,000	792,000	871,200	958,320	1,054,152	1,159,567	1,275,524	1,403,076	1,543,384	1,697,722
Office Rent	-	-	-	-	-	-	-	-	-	-
Amortization of Preliminary Expenses	16,000	16,000	16,000	16,000	16,000	-	-	-	-	-
Depreciation Expense	58,600	52,740	47,466	42,719	38,447	34,903	31,412	28,271	25,444	22,900
Maintenance Expense	4,200	4,200	4,200	4,200	4,200	4,200	4,200	4,200	4,200	4,200
Selling & Distribution	50,369	56,119	61,732	67,907	74,700	82,172	90,391	99,432	109,378	120,318
Subtotal	849,169	921,059	1,000,598	1,089,146	1,187,499	1,280,841	1,401,527	1,534,900	1,682,406	1,845,140
Operating Income	122,274	250,518	358,938	480,686	617,376	786,484	958,592	1,151,515	1,367,620	1,609,515
Financial Charges	79,353	75,372	66,230	56,329	45,606	33,993	21,416	7,795	-	-
Earnings Before Taxes	42,921	175,146	292,708	424,357	571,770	752,491	937,176	1,143,719	1,367,620	1,609,515
Tax	-	-	-	42,436	57,177	74,374	93,717	118,403	147,843	179,403
Net Profit	42,921	175,146	292,708	381,922	514,593	678,117	843,459	1,025,316	1,219,777	1,430,112
Monthly Profit After Tax	3,577	14,595	24,392	31,827	42,883	56,760	70,442	85,472	102,331	120,009

نوٹ: سمیڈا کی جانب سے پرائمر مشنریو تھ بزنس لون سے متعلق تمام سہولیات اور معلومات مفت فراہم کی جارہی ہیں

FODDER Production & Trading Business											
Projected Balance Sheet (Rs.)	Year 0	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 10
Assets											
Current Assets											
Cash & Bank Balance	392,000	410,141	535,636	763,759	1,065,892	1,482,107	2,072,052	2,802,228	3,690,471	4,943,142	6,389,558
Raw Material Inventory	44,125	88,250	92,663	97,296	102,160	107,268	112,632	118,263	124,177	130,385	136,905
Finished Goods		33,942	35,639	37,421	39,292	41,257	43,320	45,486	47,760	50,148	52,656
Accounts Receivable	0	21,313	23,444	25,788	28,367	31,204	34,324	37,756	41,532	45,685	50,254
Total Current Assets	436,125	553,646	687,382	924,264	1,235,712	1,661,837	2,262,328	3,003,733	3,903,940	5,169,361	6,629,372
Fixed Assets											
Plant Machinery & Facility	420,000	378,000	340,200	306,180	275,562	248,006	223,205	200,885	180,796	162,717	146,445
Factory Construction	60,000	54,000	48,600	43,740	39,366	38,429	34,586	31,128	28,015	25,214	25,692
Furniture & Fixtures	106,000	95,400	85,860	77,274	69,547	62,592	56,333	50,699	45,633	41,067	36,960
Total Fixed Assets	586,000	527,400	474,660	427,194	384,475	349,027	314,124	282,712	254,441	228,997	209,097
Intangible Assets											
Preliminary Expenses	80,000	64,000	48,000	32,000	16,000	-	-	-	-	-	-
Total Assets	1,102,125	1,145,046	1,210,042	1,383,458	1,636,187	2,010,864	2,576,452	3,286,445	4,158,380	5,398,357	6,838,469
Owner's Equity											
	110,213	153,133	328,279	620,987	1,002,909	1,517,502	2,234,620	3,108,719	4,158,380	5,398,357	6,838,469
Long Term Liability											
	991,913	991,913	881,763	762,471	633,278	493,362	341,833	177,727	0	0	0
Total Equity & Liabilities	1,102,125	1,145,046	1,210,042	1,383,458	1,636,187	2,010,864	2,576,452	3,286,445	4,158,380	5,398,357	6,838,469

نوٹ: سمیڈا کی جانب سے پرائمری مشنریو تھ بزنس لون سے متعلق تمام سہولیات اور معلومات مفت فراہم کی جارہی ہیں

FODDER Production & Trading Business											
Projected Statement of Cash Flows (Rs.)	Year 0	Year 1	Year 2	Year 3	Year 4	Year 5	Year 6	Year 7	Year 8	Year 9	Year 10
Cash Flow From Operating Activities											
Net Profit	0	42,921	175,146	292,708	381,922	514,593	717,117	874,099	1,049,662	1,239,977	1,440,112
Add: Depreciation Expense	0	58,600	52,740	47,466	42,719	38,447	34,903	31,412	28,271	25,444	22,900
Amortization Expense	0	16,000	16,000	16,000	16,000	16,000	-	-	-	-	-
(Increase) / decrease in RM		-44,125	-4,413	-4,633	-4,865	-5,108	-5,363	-5,632	-5,913	-6,209	-6,519
(Increase) / decrease in FG Inventory		-33,942	-1,697	-1,782	-1,871	-1,965	-2,063	-2,166	-2,274	-2,388	-2,507
(Increase) / decrease in Receivables		(21,313)	(2,131)	(2,344)	(2,579)	(2,837)	(3,120)	(3,432)	(3,776)	(4,153)	(4,569)
Net Cash Flow From Operations	0	18,141	235,645	347,415	431,326	559,131	741,474	894,282	1,065,970	1,252,671	1,449,416
Cash Flow From Financing Activities											
Receipt of Long Term Debt	991,913										
Repayment of Long Term Debt		0	(110,150)	(119,292)	(129,193)	(139,916)	(151,529)	(164,106)	(177,727)	-	-
Owner's Equity	110,213										
Net Cash Flow From Financing Activities	1,102,125	0	(110,150)	(119,292)	(129,193)	(139,916)	(151,529)	(164,106)	(177,727)	0	0
Cash Flow From Investing Activities											
Capital Expenditure	(420,000)										
Factory/Office Furniture	(106,000)					(3,000)					(3,000)
Preliminary Operating Expenses	(80,000)										
Office Renovation Cost	(60,000)										
Land for Cultivation	0										
Purchase of RM	(44,125)										
Net Cash Flow From Investing Activities	(710,125)	0	0	0	0	(3,000)	0	0	0	0	(3,000)
NET CASH FLOW	392,000	18,141	125,495	228,123	302,133	416,215	589,944	730,176	888,243	1,252,671	1,446,416
Cash at the Beginning of the Period	0	392,000	410,141	535,636	763,759	1,065,892	1,482,107	2,072,052	2,802,228	3,690,471	4,943,142
Cash at the End of the Period	392,000	410,141	535,636	763,759	1,065,892	1,482,107	2,072,052	2,802,228	3,690,471	4,943,142	6,389,558

نوٹ: سمیڈا کی جانب سے پرائم مشنریو تھ بزنس لون سے متعلق تمام سہولیات اور معلومات مفت فراہم کی جارہی ہیں

13.4 - سودمند انتظامی تجاویز (Useful Project Managment Tips)

ٹیکنالوجی

- توانائی کی ضروریات: اندازہ حقیقت پسندانہ ہو اور اہم عوامل کے لیے توانائی کے متبادل ذریعے کا بندوبست پیشگی کیا جائے۔
- مشینری کے سپلائر: استعمال کی تربیت اور معاہدے کے تحت بعد از فروخت سروس کا کہا جائے۔
- آلات معیاری ہونے کی یقین دہانی: پروڈکٹ کے مطلوبہ معیار کا تعین پیکیجنگ پر کیا گیا ہو اور ان کی جانچ کا ایک نظام وضع کیا جائے۔

منڈی کی رسائی اور فراہمی

- پروڈکٹ کی تیاری اور پیکیجنگ: پروڈکٹ/سروس اور پیکیجنگ ڈیزائن کے لیے ماہرانہ خدمات لینی چاہئیں۔
- اشتہارات اور فروغ: کاروبار کے فروغ اور تشہیر کے لیے بینر لگانا اور تقریبات کا اہتمام کرنا نہایت موزوں ہے۔ پروڈکٹ کے متعلق بروشر بھی بہت مفید ثابت ہوتے ہیں۔
- سیلز اور تقسیم کاری کا نظام: ماہرین کی مشاورت اور تقسیم کاری کے معاہدے ضروری ہیں۔
- قیمت - زیادہ خریداری پروڈکٹ کاؤنٹ، تعارفی ڈسکاؤنٹ: قیمت مقرر کرتے وقت معیار پر سمجھوتہ ہرگز نہیں کرنا چاہیے۔ قیمت مقرر کرنے سے پہلے پروڈکٹ کی لاگت کا باقاعدہ حساب رکھنا چاہیے۔ تعارفی مرحلے کے دوران قیمت کم رکھ کر پروڈکٹ کو زیادہ بہتر طریقے سے متعارف کروایا جاسکتا ہے۔ سرکاری نرخ نامے آویزاں کریں۔

انسانی وسائل

- صلاحیتیں اور مہارتیں: ہنرمند اور تجربہ کار سٹاف کو ایک سرمایہ کاری تصور کرنا چاہیے، حتیٰ کہ انہیں کاروباری منافع میں حصہ بھی پیش کیا جاسکتا ہے۔
- کارکردگی کی بنیاد پر معاوضہ: انسانی وسائل کے اخراجات کو منظم رکھنے کی کوشش کا محور کارکردگی جانچنا اور اسی کے مطابق معاوضہ دینے پر ہونا چاہیے۔
- تربیت اور ہنر کی ترقی: ماہرین اور نئے طریقوں سے واقفیت کے ذریعے اپنی اور ملازمین کی تربیت اور ہنر کو ترقی دینا کامیابی کے راستے پر آگے بڑھنا ہے۔ تربیت اور ہنر کی ترقی (T&SD) کے لیے کم سے کم لاگت والے طریقوں کو معاوضے اور انعامات سے منسلک کرنا چاہیے۔

13.5- ماہرین و مشیران (Suppliers, Experts/Consultants : Contacts)

1- نیوچوہدری زرعی، مکینکل انجینئرز

چوک اے ٹی ایم و ہاڑی روڈ ملتان

فون: 061-36527607, 061-36529022, 061-36526132

2- ایگریکچرل پرائیویٹ لمیٹڈ

38-اے۔ مین گلبرگ لاہور

فون: 042- 35871746

3- ڈاکٹر محمد اسلم مرزا

انسٹی ٹیوٹ آف ڈائریکٹر انٹیمیل نیوٹریشن و فوڈ ٹیکنالوجی

زرعی یونیورسٹی فیصل آباد

فون: 041-9920161-70

www.pmo.gov.pk	وزیراعظم کا آفس
www.smeda.org.pk	سہل اینڈ میڈیم انٹرپرائزز ڈویلپمنٹ اتھارٹی
www.nbp.com.pk	نیشنل بینک آف پاکستان (این بی پی)
www.fwbl.com.pk	فرسٹ ویمن بینک لمیٹڈ (ایف ڈبلیو بی ایل)
www.pakistan.com.pk	گورنمنٹ آف پاکستان
www.moip.com.pk	منسٹری آف انڈسٹریز اینڈ پروڈکشن
www.moptt.com.pk	منسٹری آف ایجوکیشن، ٹریننگ اینڈ سٹینڈرڈز ان ہائر ایجوکیشن
www.punjab.gov.pk	گورنمنٹ آف پنجاب
www.sindh.gov.pk	گورنمنٹ آف سندھ
www.khyberpakhtunkhwa.gov.pk	گورنمنٹ آف خیبر پختونخوا
www.balochistan.gov.pk	گورنمنٹ آف بلوچستان
www.gilgitbaltistan.gov.pk	گورنمنٹ آف گلگت بلتستان
www.lajk.gov.pk	گورنمنٹ آف آزاد جموں اینڈ کشمیر
www.tdap.gov.pk	ٹریڈ ڈویلپمنٹ اتھارٹی آف پاکستان (ٹی ڈی اے پی)
www.secp.gov.pk	سیکیورٹی کمیشن آف پاکستان (ایس ای سی پی)
www.fpcci.com.pk	فیڈریشن آف پاکستان چیمبرز آف کامرس اور انڈسٹری (ایف پی سی سی آئی)
www.sbp.org.pk	سٹیٹ بینک آف پاکستان (ایس بی پی)
www.nbp.com.pk	نیشنل بینک لمیٹڈ آف پاکستان (ایس بی پی)
www.fwbl.com.pk	فرسٹ ویمن بینک لمیٹڈ (ایف ڈبلیو بی ایل)

14۔ کلیدی مفروضے (KEY ASSUMPTIONS)

مندرجات	تعداد
قرضہ اور ذاتی سرمایہ کا تناسب	10:90
شرح سود	8 فیصد
قرض کا دورانیہ	8 سال
رعائتی مدت	1 سال
قدر کی کمی کی شرح	10 فیصد
قیمت فروخت کی شرح نمو	10 فیصد
اوسط مستقل لاگت	9.2 فیصد
اداشدہ کرائے کا دورانیہ	6 مہینے
ملازمین کی تنخواہوں میں اضافے کی شرح	10 فیصد
دفتری اخراجات میں اضافہ کی شرح	10 فیصد
ادھار فروخت	10 فیصد